



Pracuj mądrze
Korzystaj z technologii
Usprawniaj działania

1 dzień szkoleniowy
łączenie wiedzy i praktyki
2 moduły, 6 obszarów tematycznych

Dlaczego warto szkolić się w Zakupach?

profitia

Wynieś Zakupy na poziom strategiczny i obserwuj wymierne efekty!



Wskaźnik retencji >90%?

To możliwe, dzięki szkoleniom rozwijającym kompetencje zakupowe



Jednoczesny wzrost poziomu satysfakcji i efektywności?

Tak, jeśli zainwestujesz w szkolenia dedykowane dla określonej grupy odbiorców



Realny zwrot z inwestycji w szkolenie?

Pomożemy Ci zaprojektować proces pomiaru ROI dla programów rozwojowych!

Cele szkolenia



Nauczymy Twój Zespół



Jak zwiększać przychód firmy poprzez stosowanie nowoczesnych rozwiązań



Jak zmniejszać koszty dzięki umiejętym analizom



Jak kreować wiarygodny wizerunek Zakupów i firmy



Jak usprawnić codzienną pracę

Dla kogo dedykowane jest to szkolenie?

profitia

- Kupcy, pracownicy działów zakupów oraz działów pokrewnych
- Kadra kierownicza działów zakupów
- Zespół Zakupowy, który pracuje nad usprawnieniem zakupów i przyspieszeniem działań
- Cały Zespół Zakupowy, bez względu na staż, doświadczenie i stanowisko –
**SZKOLENIE REKOMENDOWANE JAKO PRZESTRZEŃ DO WARSZTATU NAD
USPÓJNIENIEM PRAKTYK I WYRÓWNANIU WIEDZY W ZESPOLE**
- Dodatkowo polecamy udział w szkoleniu również dla Klientów Wewnętrznych,
w celu zwiększenia świadomości i wiedzy z tematyki zakupowej w firmie



Efekty szkolenia – wiedza i umiejętności

profitia

Zaangażowany i aktywny Uczestnik dzięki tym treściom:



- ✓ Pozna aktualne trendy panujące w digitalizacji zakupów
- ✓ Zrozumie możliwość wsparcia narzędziowego w pracy zakupowej
- ✓ Dowie się o najlepszych praktykach w zakresie wyboru i wdrożenia narzędzi zakupowych
- ✓ Zdobędzie wiedzę na temat zintegrowanych narzędzi
- ✓ Rozwinie wiedzę na temat przygotowania do wdrożenia narzędzia
- ✓ Zweryfikuje poziom digitalizacji z najlepszymi praktykami

Formuła szkolenia to 1-dniowa pigułka wiedzy i wykorzystania nowoczesnych narzędzi w pracy zakupowca

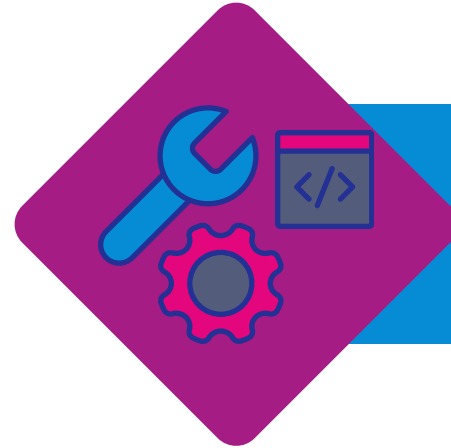
profitia

Narzędzie – wsparcie w pracy Działu Zakupów

Umiejętności twarde:

- ✓ Znajomość najpopularniejszych narzędzi wspierających zakupy
- ✓ Możliwość pokrycia procesu zakupowego przez narzędzia
- ✓ Funkcjonalności narzędzi
- ✓ Najlepsze praktyki przy wyborze i wdrażaniu narzędzi

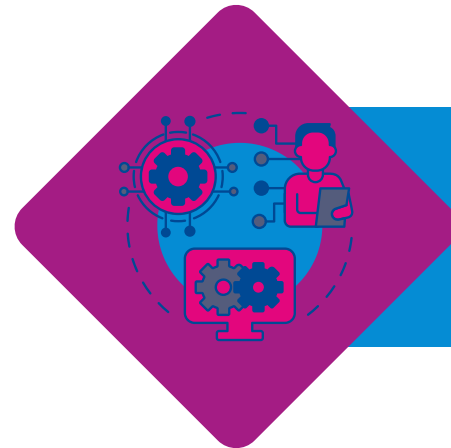




Moduł 1:

NARZĘDZIA W ZAKUPACH – WPROWADZENIE

1. Mapowanie procesu zakupowego pod kątem wykorzystania narzędzi
2. Narzędzia zakupowe jako kluczowy element zwiększający efektywność procesu zakupowego



Moduł 2:

NOWOCZESNE ROZWIĄZANIA DLA ZAKUPÓW

1. Przykładowe funkcje zintegrowanych narzędzi zakupowych w poszczególnych etapach procesu zakupowego
2. Przykłady narzędzi zakupowych na rynku
3. Zalety i wady zintegrowanych systemów zakupowych
4. Przykłady z wdrożeń zintegrowanych systemów zakupowych

Przykładowe narzędzia, metody i modele, które będziemy poznawać i trenować podczas szkolenia

profitia



Wykorzystanie Excela w codziennej pracy



Platformy zakupowe usprawniające prowadzenie postępowań zakupowych



Rozwiązanie dostarczające pogłębionej analityki do negocjacji



Szkolenie z zakresu wykorzystania nowoczesnych narzędzi zakupowych to połączenie dużej dawki wiedzy z jeszcze większą dawką praktycznych ćwiczeń, dyskusji, pracy indywidualnej i grupowej.



SKONTAKTUJ SIĘ Z NAMI ABY ZORGANIZOWAĆ SZKOLENIE

AGNIESZKA TWORZYŃSKA
LEARNING & DEVELOPMENT MANAGER

+ 48 572 001 381

agnieszka.tworzynska@profitia.pl

Odwiedź naszą stronę, aby poznać
nasze inne szkolenia dla Zakupów